

全国高校商业精英挑战赛组委会

2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判 竞赛暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛 山东省赛区竞赛细则

目录

一、组织机构	- 1 -
二、参赛对象	- 1 -
三、竞赛形式及要求	- 1 -
(一) 知识赛	- 2 -
(二) 校赛	- 3 -
(三) 山东省总决赛	- 3 -
(四) 全国总决赛	- 4 -
(五) 全国精英赛	- 5 -
(六) 全球总决赛	- 5 -
四、竞赛时间及流程	- 5 -
五、收费标准	- 6 -
六、谈判策划书要求与竞赛评分	- 7 -
七、奖励办法	- 9 -
八、其他事项	- 11 -
九、联系方式	- 11 -

附件 1. 2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛山东省总决赛方案评分表	- 13 -
附件 2. 2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛全国总决赛评分表	- 14 -
附件 3. 山东省总决赛扣分细则	- 16 -
附件 4. 全国总决赛扣分细则	- 16 -

一、组织机构

主办单位：

中国国际贸易促进委员会商业行业委员会

中国国际商会商业行业商会

中国商业经济学会

承办单位：

中国国际贸易促进委员会商业行业委员会

协办单位：

全国现代服务业职业教育集团

山东省赛区承办单位：

中国国际贸易促进委员会商业行业委员会教育培训部

山东办事处

山东省赛区支持单位：

山东致承教育科技有限公司

二、参赛对象

学习经济、贸易、工商管理、市场营销、连锁经营管理、财会、电子商务、法律类专业或相关专业的境内外在校本科与高职高专学生，同时鼓励其他专业学生参赛。

三、竞赛形式及要求

竞赛设置本科组和高职高专组两个组别。竞赛分为知识赛、校赛、山东省总决赛、全国总决赛、全球总决赛五个阶段。知识赛和校赛阶段由院校自行组织，中国地区选拔赛的

其他阶段分别由赛区组委会和竞赛执委会组织进行。参赛语言为中文普通话。全球总决赛另行通知。

(一) 知识赛

1. 竞赛形式：以个人形式参赛，参赛选手参加在线知识测评，由各参赛院校组织进行，校赛所有参赛学生都需参加知识赛，不限人数、年级和专业，机考时长为 120 分钟，考核成绩 **60** 分及以上方可获得组队参赛资格。主要考核商务谈判方面的专业与理论知识。知识赛通过后方可获取大赛谈判案例资料，案例资料可以联系组委会工作人员获取。

2. 如何参赛：院校报名后，以学校为单位于工作日向组委会至少提前 2 个工作日预约知识赛时间，预约成功后组委会分发知识赛账号，负责人通知学生在指定时间登录完成考试即可。

3. 考试成绩：考试结束第二天后，组委会工作人员反馈成绩给各校负责人。

4. 成绩合格：知识赛满分为 100 分，**60** 分（含）合格。合格者获资格组队参加后续竞赛环节。

5. 补考预约：未通过考试的人员可再次预约补考，每个院校提供一次免费补考机会，由院校负责人统一预约补考时间。

6. 申领证书：知识赛合格（**60** 分以上）的参赛选手可自愿申领《商务谈判师专业证书》和《商务秘书专业能力证书》，

证书申办方式另行通知。

（二）校赛

1. 竞赛形式：校赛由各院校结合实际情况自行组织安排进行，形式不限。

2. 晋级要求：各院校自行组织校级选拔赛，于山东省总决赛时间节点前按要求提交团队信息。校赛后推选不超过 20 支的参赛团队参加山东省总决赛。

（三）山东省总决赛

1. 竞赛形式：设置本科组和高职高专组，以团体赛形式进行谈判方案的撰写。每个团队由 3-5 名参赛选手与 1-2 名指导教师组成（参赛选手不可跨团队/跨校组队，指导教师可以指导多队但不可跨校指导），采取商务谈判方案线上评审策划书的方式，由山东省竞赛组委会组织进行。

2. 竞赛内容：完成谈判策划书的提交。山东省总决赛采取线上评审策划书的方式，评选出山东省总决赛一二三等奖。根据要求评选出晋级到全国总决赛的团队。

3. 提交方式：2026 年 9 月 25 日 15 点前，以学校为单位，院校负责人将本校所有团队的策划书 PDF 版本（甲乙方身份各一份）一并递交至全国高校商业精英挑战赛山东省总决赛参赛资料及作品提交网站（<https://port.shangwudasai.cn/>）以及汇总的山东省总决赛团队信息统计表提交至邮箱 sdpinpai10@163.com。

4. 2026 年 9 月 27-28 日，山东省总决赛（线上），组委会组织评审专家线上评审策划书。

各团队策划书文件命名方式：本科组/高职组-学校名称-团队名称-谈判策划书（甲/乙）方。团队名称自拟，团队名称不能与本校往年参赛团队名称相同即可。

（四）全国总决赛

1. 竞赛形式：采用团体赛的形式，原则上参赛团队成员需与全国预选赛阶段的报名团队人员保持一致，若确有特殊情况需调整成员，须提前向赛事组委会提交书面申请并获得审批。

2. 竞赛要求：各队伍接到晋级全国总决赛入围通知邮件后需在 **10 月 16 日前** 完成线上全国总决赛报名确认及相关资料提交。后续组委会将进行全国总决赛直播抽签分组并确定持方。抽签会议另行通知。

3. 竞赛分组规则

（1）全国总决赛采取本科组和高职高专组分开评比，如遇本科组和高职高专组无法分开的情况，则考虑两个组别同组竞赛。

（2）晋级全国总决赛的队伍分别进行抽签，决定所在组别。其中 ABCD…… 为不同分组，甲乙为不同持方，如 A 甲，为 A 组甲方，B 乙为 B 组乙方，以此类推。

4. 竞赛内容：以团体赛形式进行线上谈判的评比。两两

团队互为一组，每组谈判时间共计 20 分钟，其中 18 分钟为自由谈判时间，2 分钟为总结陈述时间（甲乙方各 1 分钟），组委会将在指定平台进行线上视频谈判，最终评委根据线上视频谈判表现进行打分。参赛语言为中文普通话。

5. 晋级规则：全国总决赛将按一定比例评选出全国一等奖、二等奖、三等奖。各分组队伍依据分数排名，部分优秀团队将有资格进入全国精英赛，评选出全国的冠亚季军。

（五）全国精英赛

竞赛内容：以团体赛形式进行线上谈判的评比。两两团队互为一组，每组谈判时间共计 30 分钟，其中 28 分钟为自由谈判时间，2 分钟为总结陈述时间（甲乙方各 1 分钟），最终评委根据线上视频谈判表现进行打分，评选出本次竞赛的全国冠、亚、季军。

（六）全球总决赛

全球总决赛另行通知。

四、竞赛时间及流程

（一）2026 年 9 月 10 日前，参赛院校递交参赛院校登记表至：sdpinpai10@163.com。

（二）2026 年 2 月上旬至 2026 年 9 月 18 日前，各参赛院校组织进行知识赛。

（三）2026 年 9 月 22 日前，各院校完成校内选拔赛。

（四）2026 年 9 月 25 日前，提交山东省总决赛相关的

参赛资料。

(五) 2026年9月27-28日，山东省总决赛(线上)。

(六) 2026年10月5日前，发布山东省总决赛竞赛结果公告。

(七) 2026年10月9日前，确定全国总决赛入围名单。

(八) 2026年10月16日前，晋级全国总决赛的团队需完成线上参赛确认及参赛费的缴纳。

(九) 2026年10月31日-11月1日，全国总决赛(暂定线上)。

五、收费标准

(一) 知识赛

知识赛机考费30元/人，所有参赛学生均需参加考试，组委会统一收取。发票项目为“技术服务费”。各参赛院校请于知识赛正式进行至少前3日以学校为单位统一将所有参赛人员知识赛费用汇款至竞赛组委会指定账户，并务必于汇款时注明“商务谈判+学校全称+知识赛+人数”，例：商务谈判-北京大学-知识赛50人(个人汇款不备注院校名称的，可能造成发票无法开具)。

知识赛指定汇款账户如下(切勿汇错账户！)：

单 位：山东致承教育科技有限公司

开户行：齐鲁银行济南金牛支行

账 号：86611762101421017138

(二) 山东省总决赛

山东省总决赛按照 500 元/团队的标准收取竞赛费用，参赛费请于 2026 年 9 月 25 日前汇款至竞赛组委会指定账户，并务必于汇款时注明“院校名称（或简称）+商务谈判省赛+队伍数”。山东省总决赛费用由山东省赛区支持单位收取并出具正式发票，发票项目为参赛费。

单 位：山东致承教育科技有限公司

开户行：齐鲁银行济南金牛支行

账 号：86611762101421017138

(三) 全国总决赛

全国总决赛按照每支参赛团队 1500 元的标准收取参赛费。参赛费请于 2026 年 10 月 16 日前全额汇款至指定账户，并务必备注：“商务谈判+学校全称+X 支团队”，例：商务谈判-北京大学-10 支团队。

全国总决赛汇款账户如下：

账户名称：中国国际贸易促进委员会商业行业委员会

开户银行：中国工商银行股份有限公司北京灵境支行

银行账号：0200013309007101221

银行行号：102100001338

六、谈判策划书要求与竞赛评分

(一) 谈判策划书要求

1. 每个团队提交谈判策划书甲乙方各一份，A4 竖版页

面，PDF 格式，语言为中文，除封面外其他内容总计不少于 10 页，最多不超过 50 页（含协议合同等附页），页面排版要求，请参照后期发送的《谈判案例资料》中指定的文档排版标准执行。

2. 策划书封面页需包含策划书名称、谈判甲乙方名称、谈判身份、团队名称等信息。
3. 策划书封面和所有内容页（含附件）不应当出现所在院校的名称、图片、logo 等。
4. 文件命名为：本科组/高职组-学校名称-团队名称-谈判策划书甲/乙方。（如：本科组-北京大学-第一小队-谈判策划书甲方）。
5. 院校参赛团队名称不能与本校往年参赛团队名称相同。

（二）竞赛评分

1. 知识赛：总分 100 分

理论知识考核，参赛队员必须全部参加并且考试合格，考试成绩满分 100 分，60 分及以上为合格。

2. 山东省总决赛：总分 100 分

谈判策划书评分 100 分，由裁判组成员考核评出，具体评分标准见附件 1。

3. 全国总决赛：总分 100 分

18 分钟线上谈判与 2 分钟陈述总结（甲乙方各 1 分钟），

成绩由评委专家组评出，评分标准见附件 2。专家组由 3-5 位成员组成，评委主要来自高校、企业和行业专家等。竞赛排名根据总成绩（保留两位小数）从高分到低分排名确定名次。注：扣分均在各组评委评分的平均最终成绩上直接扣除。

4. 全国精英赛：总分 100 分

28 分钟线上谈判与 2 分钟陈述总结(甲乙方各 1 分钟)，成绩由评委专家组评出，评分标准见附件 2。专家组由 3-5 位成员组成，评委主要来自高校、企业和行业专家等。竞赛排名根据总成绩从高分到低分排名（保留两位小数）确定全国冠亚季军。

七、奖励办法

(一) 山东省赛区奖励办法

1. 知识赛成绩合格（60 分为合格）的选手可自愿申请由中国国际贸易促进委员会商业行业委员会和中国国际商会商业行业商会共同用印的《商务谈判师专业证书》和《商务秘书专业能力证书》（具体参阅证书申办通知）。

2. 山东省总决赛奖励

经大赛组委会评审入围山东省总决赛的参赛队按照专本分组和获奖比例评选出山东省总决赛一、二、三等奖（获奖比例 30%、40%、30%）。颁发由主办单位用印的山东省总决赛一、二、三等奖荣誉证书和奖牌。

3. 山东省总决赛还将设置最佳院校组织奖，优秀指导教师奖。

4. 根据山东省总决赛竞赛结果，由全国竞赛组委会根据全国竞赛各赛区入围比例统一评定后公布入围全国总决赛名单。

5. 山东省代表团队在全国精英赛前三名的山东省组委会分别给予冠军奖励人民币 4000 元，亚军奖励人民币 2000 元，季军奖励人民币 1000 元。

6. 山东省总决赛由竞赛组委会以正式文件形式公布竞赛结果。

（二）全国总决赛奖励办法

1. 全国总决赛按照本科组和高职高专组分别设置全国一、二、三等奖（获奖比例 30%、40%、30%）。对上述获奖的团队和个人，由主办单位颁发荣誉证书。

2. 本次竞赛分别设置全国冠军、亚军和季军，由主办单位颁发奖杯和荣誉证书，并分别给予税前人民币 3000 元、2000 元、1000 元的现金奖励，个税由主办单位代扣代缴。

3. 本次竞赛活动还将设立最佳院校组织奖和最佳谈判手等奖项，具体以组委会评定为准。

4. 全国总决赛优秀团队将有资格作为中国地区代表队参加全球总决赛。

5. 由竞赛组委会以正式发文形式公布上述竞赛结果。

八、其他事项

竞赛有关投诉建议可由参赛团队向组委会提出，需实名制并以书面形式进行相关说明（实名制需提供学校名称-团队名称-提交者姓名及联系方式），通过邮件形式提交至组委会仲裁组邮箱：sdpinpai10@163.com，并将邮件抄送至shangwudasai10@163.com，组委会将在 10 个工作日内予以回复。

在竞赛组织实施过程中，如遇其他问题请及时与竞赛组委会联系。本竞赛相关所有最终解释权归全国高校商业精英挑战赛组委会所有。

九、联系方式

全国高校商业精英挑战赛山东省组委会秘书处

地 址：济南市槐荫区齐鲁大道西进时代中心 B 座 910 室

联系人：靳成功 王 磊 于艳霞

电 话：0531—86591892 88518038

网 址：www.sdssfw.com

邮 箱：sdpinpai10@163.com

Q Q：404218890 253355683 3365154673

手 机：13127134237 18764036330 15550025621

附件：1. 2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛

山东省总决赛评分表

2. 2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛全国总决赛评分表
3. 山东省总决赛扣分细则
4. 全国总决赛扣分细则



附件 1. 2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛山东省总决赛评分表

序号	项 目	总分
1	项目调研的充分性	5
2	谈判主题的明确性	5
3	谈判目标的明确性	10
4	谈判双方的优劣势分析的清晰性	10
5	谈判时间地点选择及人员分工的合理性	10
6	谈判过程基本程序的科学性	10
7	谈判时机及进度的把握性	10
8	谈判的策略有效性	15
9	谈判资料准备的完备性	5
10	谈判应急方案或措施的合理有效性	5
11	附件合同的合理性	5
12	解决争议的方法和仲裁机构的选择与体现	5
13	谈判策划书制定的完整性	5

附件 2. 2026 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛全国总决赛 评分表

序号	评分内容	总分
1	开场陈述及洽谈气氛的创造	3
2	时间进度的把控	3
3	双方关系地位的把控及相应的策略	5
4	抗拒及冲突性质的判断及应对技巧	8
5	僵局的出现及对应技巧，打破僵局的措施及速度	8
6	谈判礼仪及谈判常用沟通技巧（含整个谈判过程）	15
7	对谈判主题/目的、目标和程序的把控及技巧的运用 (谈判切入点的把控, 是否抓住主要问题进行谈判)	25
8	磋商中的让步及技巧	15
9	谈判团队成员的合作及成员素质能力对谈判成败的贡献	10
10	结束谈判的时机、方式	5
11	取得的谈判结果	3

附件 3. 山东省总决赛扣分细则

山东省总决赛参赛过程中若有下列情况则视为违规，一经发现将扣除相应分数。

1. 若以任何形式故意透露自己所在院校信息的(包含但不限于文字、图片、言语等内容)，扣 3 分。
2. 参赛队员交叉组队参赛，扣 3 分。（涉及到的每支队伍均扣分）。注：每支参赛队指导教师 1-2 人可以交叉指导。
3. 任何欺骗行为，一经查证取消参赛团队资格及获奖资格。
4. 其他违规情况，大赛组委会将视情况扣除相应分数。

注：扣分均在各组评委评分的平均最终成绩上直接扣除。

附件 4. 全国总决赛扣分细则

全国总决赛参赛过程中若有下列情况则视为违规，一经发现将扣除相应分数。

1. 若以任何形式故意透露自己所在院校信息的(包含但不限于文字、图片、言语等内容)，扣 3 分。
 2. 线上谈判时，参赛队员人数未符合大赛规定，扣 3 分。（规定：每支参赛团队队员 3-5 名，不得少于 3 人，不得多于 5 人）
 3. 参赛队员交叉组队参赛，扣 3 分。（涉及到的每支队伍均扣分）。注：每支参赛队指导教师 1-2 人可以交叉指导。
 4. 谈判陈述（发言）超时，超时 1 分钟内、超时 2 分钟内、超时 3 分钟内、超时 4 分钟内、超时 5 分钟内及以上，分别扣除 1 分，1.5 分，2 分，2.5 分，3 分（最多扣 3 分）。
 5. 参赛语言不符合大赛要求（要求：中文普通话），扣 3 分。
 6. 导致调整竞赛出场顺序的，例如：由于团队记错出场时间/组委会联系不上、个人原因调整团队出场顺序的，对该团队扣 3 分。全天竞赛结束后仍未出场的，视为弃赛，不予颁发奖项。
 7. 若由于团队设备损坏/网络长时间严重卡顿无法正常比赛导致调整竞赛出场顺序的，对该团队扣 1 分。
 8. 任何欺骗行为，一经查证取消参赛团队资格及获奖资格。
 9. 其他违规情况，大赛组委会将视情况扣除相应分数。
- 注：扣分均在各组评委评分的平均最终成绩上直接扣除。